

FORMATIONS AGRO-ALIMENTAIRE

**En inter- entreprise & sur mesure
Accompagnement individualisé - Coaching**

FLASH INFOS : Mars 2010

Pôle Achats & Ventes :

SOYEZ ACTEURS DE VOTRE CHANGEMENT et PROFESSIONNALISEZ VOTRE FONCTION D'ACHETEUR et/ou DE RESPONSABLE ACHAT

Pour atteindre vos objectifs de rentabilité en 2010, sachez que **5% de gains sur vos achats se traduisent par une augmentation de votre marge nette de 3%**, il est donc nécessaire que des bonnes intentions se concrétisent au sein de votre fonction ACHATS par :

- 1 – **Définir un plan de réduction de coûts** pour atteindre les objectifs stratégiques achats fixés dans l'entreprise
- 2 – **Mettre en place des outils de gestion de votre portefeuille achats** rationnels et efficaces (permettant d'atteindre le premier point)
- 3 – **Elaborer un tableau de bord** qui vous permette de **suivre l'évolution de vos achats** et de communiquer à votre Direction vos performances
- 4 – **Négocier au mieux les intérêts réciproques** de tous (approche psychologique de la négociation et processus rationnel) et au plus près de la conjoncture actuelle avec vos fournisseurs (Evaluation des positions stratégiques)
- 5 – **Intégrer la notion de développement durable à chaque étape du processus achat** par respect « pour notre environnement et les générations futures ».

NOUS CONNAISSONS VOS DIFFICULTES POUR LES METTRE EN APPLICATIONle manque de temps, le manque de connaissances théoriques et pratiques etc...

Nous vous proposons de définir avec notre spécialiste en achats, un programme de formation personnalisé en accord avec vos besoins, sur votre métier d'acheteur ou de responsable achats.

Pour en savoir plus sur le contenu des autres formations, contactez-nous

